

SE EU SOUBESSE AOS 20, TINA SEELIG, trad. Isabel Malzoni, Da boa prosa, 2011

o que você faria para ganhar dinheiro se tivesse apenas 5 dólares e 2 horas?

reinterpretar o problema de maneira mais ampla: o que podemos fazer para ganhar dinheiro saindo do zero?

um dos grupos identificou as listas de espera de restaurantes, se dividiram em duplas e saíram pela cidade fazendo reservas, perto da hora venderam os lugares por até 20 dólares.

as mulheres eram melhores vendedoras do que os homens.

não quero sugerir que valor é algo que possa sempre ser medido somente em termos financeiros.

identifica oportunidades em seus próprios contextos.

oportunidades são abundantes

identificar problemas que necessitem de solução

quanto maior o problema, maior a oportunidade

ninguém vai lhe pagar para resolver um Não-problema

há quase sempre um ou mais modos criativos de resolver problemas usando recursos existentes

está sempre de olho em obstáculos que possam ser transformados em oportunidades

há sempre um inconveniente por perto pedindo para ser resolvido

todos os problemas podem ser encarados como oportunidades para soluções criativas

formar pessoas "T" (*T-shaped*): que possuem conhecimento aprofundado em pelo menos uma disciplina e um vasto panorama de conhecimento sobre inovação e empreendedorismo

Por que nem todos enxergamos as oportunidades ao nosso redor e tiramos vantagem delas?

olhar para os obstáculos de uma nova perspectiva

o primeiro passo para solucionar grandes problemas é identificá-los.

buscar as necessidades do usuário

uma necessidade bem caracterizada é o DNA de uma invenção, se definirmos um problema claramente, a solução aparecerá como consequência

identificar e preencher lacunas, identificar grandes problemas, buscar soluções

a importância de se preocupar com a solução inovadora

transformar problemas em oportunidades

a Endeavor oferece programa educacional intenso

trouxeram centenas de pessoas para testarem os produtos, prática comum para avaliar novos projetos

os últimos anos viram crescer o interesse por restaurantes que pensassem os alimentos de uma maneira inteiramente nova

ao fazer experiências, você consegue um retorno rápido das soluções propostas

estão sempre prestando atenção e encontram uma série de oportunidades de consertar coisas que não estejam funcionando bem

o maior aliado das pessoas bem-sucedidas é a inércia dos outros

prestam muita atenção em novas tendências e alavancam suas próprias aptidões

escrevam um currículo que resuma todos os seus maiores erros e o que aprenderam com essas experiências

fechar negócios que não estão indo bem

perceber se você está colocando energia em algo que realmente compensa

o impacto que sair de cena de maneira elegante pode ter no futuro

carreira de pessoas: há sempre altos e baixos

fracassos podem ser como oportunidades disfarçadas

ideias malucas que funcionam (livro de Bob Sutton): recompensar as iniciativas de sucesso mas também as que falharam, e punir a inércia. Fazer isso encorajaria os funcionários a experimentar, o que provavelmente levaria a resultados interessantes e inesperados. A inércia é o pior tipo de fracasso.

muita ênfase à importância de assumir riscos significativos para conseguir grandes recompensas

incerteza é ainda maior em empreendimentos de alto risco, como restaurantes, setor de tecnologia

tentar coisas novas requer disposição para assumir riscos

há pelo menos 5 tipos básicos de risco: físico, social, emocional, financeiro, intelectual.

definir todos os possíveis resultados e tentar precisar a probabilidade de cada um, é preciso desenvolver um plano para cada eventualidade

você deve estar totalmente preparado para o pior cenário e ter um plano "B" em mãos

capacidade superior de tomar decisões com base em informações limitadas

aprender com os outros pode reduzir sua taxa de fracasso

seguir seu coração não é suficiente

o mercado para algumas habilidades é muito pequeno

a situação ideal é aquela na qual o que seu coração manda se justapõe às suas habilidades e ao mercado

Lao-Tzu: "o mestre da arte de viver vê pouca diferença entre seu trabalho e sua diversão, sua obrigação e seu lazer, sua mente e seu corpo, sua educação e sua recreação, seu amor e sua religião. Ele simplesmente segue seu ideal de excelência em tudo que faz, deixando aos outros que decidam se ele está trabalhando ou se divertindo. Para ele, está sempre fazendo os dois"

quem gosta de futebol, fazer embaixadas a tarde toda parecerá uma brincadeira divertida, e não um treino

as maiores descobertas da ciência surgiram porque alguém prestou atenção em resultados surpreendentes

a importância de achar um papel para desempenhar no mundo, quando você encontra intersecções entre suas habilidades, suas paixões e o mercado

não existe esse negócio de sorte: é tudo trabalho árduo

quando mais você se esforça, mais sorte você tem

você pode maximizar suas chances estando bem preparado, física, intelectual e emocionalmente

você consegue traçar seu próprio destino ao focar em seus objetivos e se esforçando muito

deveríamos agir todos os dias como se viéssemos de outro país, atentos ao que acontece ao redor, vê o mundo com novos olhos e aumenta muitíssimo a intensidade de suas experiências. Ao estar antenado, você encontra coisas fascinantes a cada esquina.

colocar tudo que sabe em tudo que faz

importante não fechar portas

sua reputação o precede em qualquer lugar que você vá

sua reputação é seu ativo mais valioso

pensar sobre como contar aquela história no futuro é uma ótima maneira de encontrar respostas para dilemas

não lidei bem com isso, peço desculpas

você não tem o perfil desta organização, você é insistente demais

é necessário assumir responsabilidade por suas ações

habilidade essencial: saber negociar

a comissão dos vendedores seria calculada com base nas avaliações dos clientes

mapan: melhor alternativa para um acordo negociado

ajudar os outros mesmo quando você tem certeza de que não poderão lhes ser úteis em troca
a abordagem competitiva é totalmente contraproducente

na vida você pode fazer de tudo, só que não ao mesmo tempo: escolha 3 prioridades por vez

mostrar-se agradecido às pessoas que o ajudam
nunca perca uma oportunidade de ser incrível

somos como garrafas de refrigerante que, quando agitadas, atingem resultados surpreendentes

tomar a decisão de ir além do que é esperado, sempre

você tirar da vida aquilo que você coloca

escrevam seus maiores objetivos e os obstáculos que enfrentam para atingi-lo

Nordstrom: a empresa como uma pirâmide ao contrário, com os clientes no topo e a gerência na base

aproveitar cada chance que tiver de ser sensacional

[Innovation Tournaments - Home](#)

Innovation Tournaments - Home

[Home](#)

Home

[Empreendedorismo para empreendedores | Endeavor Brasil](#)

**Empreendedorismo para empreendedores |
Endeavor Brasil**

Endeavor é a maior organização de apoio a empreendedorismo e
empreendedores de alto impacto. Acesse artigos e ví...

[A place for explorers & experimenters at Stanford University.](#)

**A place for explorers & experimenters
at Stanford University.**

Welcome
